

Ravenna, 02 febbraio 2017

Spett.le
ORIENS International Business
Consulting
Tiffany Tower Jumeirah Lake Towers
Dubai, 601 - UAE



Oggetto: Incarico per Servizio Multisettoriale Paese 2017 - SAS servizio di assistenza specialistica: percorso di posizionamento e consolidamento nell'area dei Paesi GCC.



A seguito della vostra proposta del 26 gennaio scorso, vi confermiamo l'incarico per svolgere l'attività di ricerca partner commerciale sui mercati dei paesi GCC - Arabia Saudita, Bahrein, Emirati Arabi Uniti, Kuwait, Oman, Qatar, a favore delle aziende del territorio emiliano-romagnolo, durante il 2017.

Il servizio di ricerca partner commerciale che si attiverà su specifica richiesta della singola azienda, avrà un costo unitario complessivo pari a euro 2.500,00 per la realizzazione di tutte le azioni previste nella vostra offerta, compresa l'organizzazione della missione e l'assistenza durante gli incontri b2b.

Il pagamento avverrà in due tranches; la prima di 1.250,00 euro sarà versata al momento dell'avvio del servizio e il saldo alla fine del percorso, dopo che l'Europortello avrà ricevuto il report finale del servizio.

E' prevista, inoltre, una giornata di incontri con le imprese presso la sede dell'Europortello di Ravenna che rientra in una capillare campagna promozionale finalizzata a sensibilizzare e far aderire al servizio le imprese del territorio. Per tale giornata saranno coperti i costi vivi di ospitalità (hotel, vitto, trasferimenti interni).

Cordiali saluti

Il Direttore

Dr. Giovanni Casadei Monti



Dubai, 26 January 2017

Service Offer
No. 0426

To:

Spett.le EUROSPORTTELLO

Camera di Commercio di Ravenna

14, Viale L.C. Farini, 48121 Ravenna – Italy

Tel. +39 0544 481443

www.ra.camcom.gov.it

Att.ne Direttore F.to Giovanni Casa dei Monti

OGGETTO: Offerta di collaborazione per Servizio Multisettoriale Paese 2017 - servizio di assistenza specialistica, percorso di posizionamento e consolidamento sui mercati esteri.

Con riferimento al servizio in oggetto la nostra azienda ORIENS International Business Consulting e' lieta di presentare la seguente quotazione per il lavoro di ricerca partner commerciale da offrire alle imprese emiliano-romagnole durante il 2017. L'area di competenza sarà quella relativa all'area dei paesi del GCC - Paesi del Consiglio di Cooperazione degli Stati del Golfo Persico (Arabia Saudita, Bahrain, Emirati Arabi Uniti, Kuwait, Oman, Qatar) e dell'Iran.

Il servizio sarà articolato seguendo le seguenti modalità:

- 1 giornata di incontri a Ravenna con le aziende del territorio con la partecipazione di un membro del nostro staff.
- Per ogni azienda incontrata realizzazione di un breve report di pre-fattibilità sul mercato/Paese di riferimento.
- Colloqui di orientamento durante tutto l'anno con le aziende interessate al servizio via Skype.
- Queste attività – da considerare come preliminari per un eventuale successivo servizio di ricerca partner - verranno svolte a titolo gratuito, fatti salvi i costi di ospitalità relativi al pernottamento e al vitto nella città di Ravenna.

Dopo aver preso visione del report di pre-fattibilità le aziende potranno decidere di richiedere il Servizio di Assistenza Specialistica, che verrà attivato dopo il pagamento del 100% del saldo.

SERVIZI

Il Servizio prevede la ricerca di un partner commerciale o industriale (dealer, importatori, distributori, agenti ecc.) e la missione nel Paese di riferimento e include le seguenti attività:

1. Contatto diretto con l'azienda/cliente (via Skype o per telefono) per una chiara definizione del profilo ricercato, dopo l'incontro a Ravenna e la trasmissione del report di fattibilità.



2. Ricerca controparte e preparazione di un elenco delle aziende locali adatte al profilo definito.
3. Preparazione di una comunicazione in lingua locale da trasmettere alle aziende dell'elenco (nella comunicazione verrà spiegata l'offerta della azienda).
4. Contatto telefonico ed e-mailing alle aziende locali.
5. Raccolta del feedback e valutazione insieme all'azienda/cliente.
6. Organizzazione di un'agenda di incontri d'affari presso le sedi degli operatori locali.
7. Assistenza nell'organizzazione logistica (albergo, spostamenti).
8. Accompagnamento ed assistenza durante gli incontri /visite aziendali (2 giorni).
9. Reporting dei risultati ottenuti con la descrizione dell'attività svolta e le prospettive di follow up per il cliente con specifiche indicazioni su come procedere in futuro.

COSTI

Il costo complessivo di questo servizio e' di 2.500 euro per tutti i paesi indicati e per gli Emirati Arabi Uniti include l'accompagnamento e l'assistenza durante i 2 giorni della missione di una persona del nostro staff che ha gestito il servizio di ricerca partner.

Per gli altri paesi (Arabia Saudita, Qatar, Oman, Bahrein, Kuwait, Iran) il costo e' comunque comprensivo dell'accompagnamento e del supporto, anche linguistico, di nostri corrispondenti locali di fiducia. Tale cifra non comprende i costi vivi di un'eventuale trasferta (voli interni e hotel) della persona che accompagna e assiste l'azienda e gli spostamenti in auto per recarsi presso le sedi dei diversi appuntamenti. Per questi spostamenti servono macchine private con autisti preparati, il cui costo varia fra i 220-250 euro a giornata, a seconda dei diversi paesi e dell'incidenza del cambio dell'euro con la moneta locale di riferimento. Tali costi verranno quotati a parte.

Qualsiasi altro Servizio di Assistenza Specialistica che potrà essere richiesto dalle aziende (ricerche di mercato specifiche, consulenze fiscali, legali, traduzioni, ecc.) sarà oggetto di un preventivo specifico che andrà definito di volta in volta.

Resto a disposizione per qualsiasi chiarimento o approfondimento.

Il Direttore,
Rodrigo Sanchez



Per accettazione,

