



INTERNATIONAL BUSINESS DEVELOPMENT

© Group

CURRICULUM AZIENDALE

RONCUCCI&PARTNERS GROUP

INDICE

DATI GENERALI	3
CHI SIAMO	3
COMPETENZE PROFESSIONALI	4
ESPERIENZE PROFESSIONALI	6
ITALIA	6
AREA BALCANICA	12
EUROPA CENTRALE E ORIENTALE	17
AFRICA	21
MEDIO ORIENTE	27
ASIA	28
NORD AMERICA	31
CENTRO AMERICA	31
SUD AMERICA	32
FORMAZIONE	36
PUBBLICAZIONI	36

DATI GENERALI

Ragione sociale

Roncucci&Partners Srl

CHI SIAMO

Roncucci&Partners Srl è una società di *business consulting* specializzata in processi di internazionalizzazione, che affianca le imprese nei loro percorsi di consolidamento e sviluppo attraverso l'erogazione di servizi mirati al rafforzamento delle capacità e competenze manageriali, nonché attraverso la predisposizione di strumenti dedicati per pianificarne e progettarne la crescita. Roncucci&Partners Srl ha operato in oltre 40 paesi nel mondo, affiancando le imprese in processi di penetrazione commerciale e produttiva. In particolare, la società, oltre alla sede principale a Bologna, ha una propria società a Belgrado in Serbia (*Roncucci&Partners Balkans*), una a Chennai in India (*Roncucci&Partners India*), una a San Paolo in Brasile (*Roncucci&Partners do Brasil*), una a Tunisi in Tunisia (*Roncucci&Partners North Africa*), e una a Johannesburg in Sudafrica (*Roncucci&Partners South Africa*) tramite le quali svolge attività di consulenza alle imprese locali e di supporto alle imprese italiane che intendono insediarsi in tali aree, ovvero che intendono intrattenere rapporti imprenditoriali con aziende locali. Roncucci&Partners Srl lavora anche in altri mercati (tra i principali: Turchia, Sudafrica, Marocco, Cile) attraverso una rete di collaboratori locali esperti e qualificati.

COMPETENZE PROFESSIONALI

INTERNAZIONALIZZAZIONE

Servizi di consulenza

- Analisi e progettazione di business: check-up economico e finanziario, budgeting e controllo di gestione
- Business planning
- Analisi organizzativa e gestionale
- Analisi di marketing e marketing mix
- Sviluppo di opportunità di business e investimento
- Ricerca di partner nazionali ed internazionali
- Progetti di ricerca e sviluppo
- Assistenza e formazione all'approccio multiculturale

Finanza d'impresa

- Pianificazione strategica
- Finanza di progetto e strumenti finanziari per lo sviluppo di progetto
- Assistenza alla ricerca e attivazione di finanziamenti

Know-how transfer

- Supporto alle imprese pubbliche e private nei processi di internazionalizzazione, sia per aziende italiane all'estero che per aziende straniere che intendono investire sul know-how italiano

Trading Services

- Supporto strategico e operativo alle attività di import-export
- Analisi di mercato
- Assistenza nella definizione di accordi commerciali

Start-up

- Acquisizione di terreni/costruzioni per la creazione di strutture commerciali/di produzione
- Supporto legale per la formazione dell'azienda e adempimenti di legge
- Servizi di contabilità e revisione contabile
- Approvvigionamento di una sistemazione adeguata al personale all'estero

Supporto alle risorse umane

- Reclutamento di personale chiave
- Programmi di orientamento personalizzati per il personale all'estero
- Formazione e sviluppo

Per le Istituzioni

- Relazioni internazionali istituzionali e progetti in partenariato
- Progetti per la promozione e lo sviluppo del territorio

MANAGEMENT

Analisi e riprogettazione del business

- Check-up aziendale, organizzativo, economico e finanziario
- Budgeting e controllo di gestione
- Business planning
- Analisi organizzativa e gestionale
- Analisi di marketing e marketing mix
- Sviluppo di opportunità di business

Implementazione di Progetto e Riorganizzazione

- Affiancamento al processo di riorganizzazione
- Formazione on-the-job
- Project management
- Temporary management

Finanza d'impresa

- Pianificazione strategica
- Finanza di progetto e montaggio finanziario
- Assistenza alla ricerca e all'attivazione di finanziamenti

ESPERIENZE PROFESSIONALI

ITALIA

-
- Anno** 2014 – in essere
Regione Emilia Romagna
Cliente PROMEC – Azienda Speciale per l’Internazionalizzazione della Camera di Commercio di Modena
Attività Realizzazione del progetto “Temporary Export Manager 2014” per 25 aziende delle province di Bologna, Ferrara, Modena, Reggio Emilia, Parma, Piacenza
- Anno** 2012
Regione Emilia Romagna
Cliente NOVA ENGINEERING SRL
Attività Supporto ad una start up per la presentazione di un progetto di impresa nell’ambito del Bando 2012 della Regione Emilia Romagna “Sostegno allo Start Up di imprese innovative”
- Anno** 2012
Regione Emilia Romagna
Cliente CONFINDUSTRIA RAVENNA
Attività Attività consulenziale nell’ambito dell’internazionalizzazione d’impresa.
- Anno** 2012
Regione Emilia Romagna
Cliente PRIVATI
Attività Interventi per la qualificazione delle risorse umane nel settore della ricerca e dell’innovazione tecnologica Asse IV 2013 nell’ambito del programma operativo Regione Emilia Romagna “Competitività regionale e occupazione”.
- Anno** 2011
Regione Emilia Romagna
Cliente ENGYNET SRL
Attività Attività consulenziale mirata alla riorganizzazione aziendale nell’ambito di un progetto di rilancio e sviluppo di una società cooperativa di professionisti del settore dell’impiantistica petrolifera.
- Anno** 2011
Regione Emilia Romagna
Cliente ALCE SRL
Attività Attività consulenziale mirata alla riorganizzazione aziendale e alla strutturazione di un organigramma aziendale oltre alla riorganizzazione di uno studio di fattibilità per l’implementazione di un piano di sviluppo strategico e organizzativo per un’ipotesi di internazionalizzazione dei prodotti e servizi.
-

- Anno** 2010 - 2012
Regione Emilia Romagna
Cliente Regione Emilia Romagna - Direzione Generale Attività Produttive, Commercio e Industria
Attività Mandataria del Progetto di Rete "B.I.T." - *Bioenergy Integrated Technology* finanziato dalla Regione Emilia Romagna nell'ambito della Misura 2.1 – Azione B – Progetto reti di imprese – Bando 2010
Attività Attività consulenziale mirata alla acquisizione di un ramo di azienda e relativa riorganizzazione aziendale nell'ambito della gestione rifiuti.
- Anno** 2008-2009
Regione Toscana
Cliente SOCIERÀ COOPERATIVA CAF
Attività Attività consulenziale mirata alla riorganizzazione aziendale e alla strutturazione di un organigramma aziendale.
- Anno** 2007- 2010
Regione Toscana
Cliente R.D.M. SRL
Attività Supporto per la gestione di un sistema di Pianificazione e Controllo e assistenza alla redazione di budget annuali aziendali.
- Anno** 2007 - 2008
Regione Emilia Romagna
Cliente CAMERA DI COMMERCIO DI FORLÌ-CESENA
Attività Attività consulenziale nell'ambito del progetto "*Temporary Management*". Assistenza per lo sviluppo di un progetto di internazionalizzazione mirato, definito in base alle specificità aziendali.
- Anno** 2006
Regione Sicilia
Cliente COMUNE DI POZZALLO E COMUNE DI SCICLI (RG)
Attività Formazione mirata alla valorizzazione del territorio e allo sviluppo sostenibile dei Comuni di Scicli e Pozzallo, provincia di Ragusa. Intervento finanziato nell'ambito dei Fondi Strutturali, POR Sicilia.
- Anno** 2006
Regione Toscana
Cliente D.R.E.AM. ITALIA SCARL
Attività Realizzazione di uno studio di fattibilità per l'implementazione di un piano di sviluppo strategico e organizzativo per un'ipotesi di internazionalizzazione dei prodotti e servizi di una cooperativa del settore forestale.

- Anno** 2006
Regione Toscana
Cliente R.D.M. SRL
Attività Attività consulenziale mirata all'attivazione del Sistema di Controllo di gestione per l'intero anno 2006 nonché alla redazione del budget aziendale 2007.
- Anno** 2005
Regione Toscana
Cliente R.D.M. SRL
Attività Attività consulenziale mirata al supporto di un progetto di direzione aziendale nell'impostazione e sviluppo di un Sistema di Pianificazione e Controllo e nell'assistenza alla redazione del budget aziendale per il 2006.
- Anno** 2005
Regione Piemonte
Cliente FOR-EST SCARL
Attività Consulenza organizzativa-gestionale ed impostazione di un Sistema di Controllo di gestione per una società attiva nel settore ambientale.
- Anno** 2005
Regione Emilia Romagna
Cliente VOLI SCARL
Attività Supporto nel percorso di crescita aziendale con attività formativa nell'ambito dell'innovazione tecnologica e dello sviluppo organizzativo.
- Anno** 2005
Regione Emilia Romagna
Cliente FRESCO PRONTO
Attività *Business plan* e analisi aziendale per potenziare lo sviluppo di una società attiva nella produzione e commercializzazione di sughi e primi piatti sia freschi che congelati.
- Anno** 2004 - 2005
Regione Emilia Romagna
Cliente LA FENICE SRL
Attività Analisi della situazione gestionale ed organizzativa e progetto di ristrutturazione. Predisposizione di progetti mirati all'individuazione delle azioni da adottare per lo sviluppo aziendale di una società di produzioni biologiche.
- Anno** 2004
Regione Campania
Cliente LE COTONIERE SPA
Attività Coordinamento, redazione, presentazione di una domanda di finanziamento ai sensi dell'art. 62 della legge 27 dicembre 2002 n. 289, attribuzione del credito d'imposta per gli investimenti nelle aree svantaggiate.

- Anno** 2004
Regione Emilia Romagna
Cliente SIRECC SRL
Attività Redazione, presentazione e monitoraggio di una richiesta di finanziamento, legge n. 289, attribuzione del credito d'imposta per gli investimenti nelle aree svantaggiate.
- Anno** 2004
Regione Emilia Romagna
Cliente SICC CONSORZIO DI INIZIATIVE SOCIALI SCARL
Attività Realizzazione e predisposizione della documentazione necessaria per la presentazione di un progetto "Minimark' Etico" Misura 2.2 Azione B del programma per le Attività Produttive 2003-2004 promosso dalla Regione Emilia Romagna.
- Anno** 2004
Regione Campania
Cliente CONSORZIO AGRARIO PROVINCIALE DI CASERTA
Attività Analisi organizzativa, economica e finanziaria di un Consorzio Agrario Provinciale in liquidazione coatta amministrativa. Partecipazione alla formulazione della proposta di concordato per il ritorno in bonis. Definizione della futura struttura organizzativa, del piano di investimenti ed elaborazione del business plan a 5 anni, con sviluppo analitico del conto economico e finanziario. Ricerca delle risorse finanziarie necessarie, predisposizione del piano finanziario per 8 milioni di Euro.
- Anno** 2004
Regione Emilia Romagna
Cliente ECOSERVIZI L'OLMO SCARL
Attività Ridefinizione dell'assetto strategico aziendale di una società di servizi attiva nei settori ambientale e del verde. Programmazione di un budget e di un business plan quali documenti guida per lo sviluppo delle attività. Predisposizione di un piano finanziario per 500.000 Euro.
- Anno** 2004
Regione Toscana
Cliente R.D.M. SRL
Attività Consulenza finalizzata alla analisi, valutazione e valorizzazione di un prodotto di una società di progettazione attiva nel settore ambientale. Strutturazione di una ipotesi organizzativa per una migliore gestione del prodotto stesso.
- Anno** 2004
Regione Emilia Romagna
Cliente DISTILLERIA ECOEDITORIA PSCARL
Attività Riorganizzazione aziendale e ricerca di partner per una società cooperativa attiva nel settore dell'editoria. Analisi situazione attuale, assistenza al management ed impostazione di un piano di consolidamento e sviluppo attraverso un sistema di pianificazione e controllo.

- Anno** 2004
Regione Piemonte
Cliente FOR-EST SCARL
Attività Consulenza organizzativa, gestionale ed impostazione di un sistema di controllo di gestione per una società attiva nel settore ambientale. Predisposizione di strumentazione mirata nell'ambito di un piano di riorganizzazione e di riposizionamento.
- Anno** 2003 - 2004
Regione Emilia Romagna
Cliente MUSTIOLA INTERNATIONAL SRL, AGROBIOLOGICA SCARL
Attività Definizione del piano di riorganizzazione di una azienda operante nel settore della lavorazione e commercializzazione di ortofrutta. Definizione dell'organigramma, dei mansionari ed intervento parziale di *Temporary Management* per l'attuazione di un piano di consolidamento e sviluppo. Ricerca di un partner del settore. Predisposizione di un piano di finanziamento per € 2.000.000.
- Anno** 2003 - 2004
Regione Emilia Romagna
Cliente VOLI SCARL, COOPERTONE SCARL, I.TER. PSCARL, LE MACCHINE CELIBI SCARL
Attività Progettazione ed implementazione di quattro sistemi di gestione aziendale secondo lo standard Vision 2000 per conto di quattro società di servizi: predisposizione e divulgazione delle procedure, della modulistica, assistenza fino all'ottenimento della certificazione.
- Anno** 2003 - 2004
Regione Piemonte
Cliente LEGA REGIONALE COOP. E MUTUE DEL PIEMONTE
Attività Analisi organizzativa e piano triennale di ristrutturazione e sviluppo. Definizione degli obiettivi generali e specifici del processo di riorganizzazione, ottimizzazione della presenza sul territorio, definizione delle modalità di erogazione dei servizi. Il documento è stato predisposto per una associazione di rappresentanza e di indirizzo politico-sindacale.
- Anno** 2003
Regione Toscana
Cliente D.R.E.AM. ITALIA SCARL
Attività Valutazione strategica di sviluppo e di gestione, inclusi gli aspetti organizzativi ed economico-finanziari dei propri specifici prodotti/servizi informatici. Predisposizione di una ipotesi organizzativa di tali servizi per una azienda operante nel settore ambientale.
- Anno** 2003
Regione Piemonte
Cliente CONSORZIO BOSCO VIVO

Attività Consulenza e valutazione strategica dell'assetto gestionale ed organizzativo del personale per migliorare l'efficienza aziendale per uno sviluppo del business. Analisi organizzativa per un consorzio di servizio attivo nel settore ambientale e forestale.

Anno 2002

Regione Emilia Romagna

Cliente FRUTTIDEA SRL

Attività Predisposizione di un *business plan* per un'azienda operante nel settore della trasformazione agroindustriale. Il documento è stato predisposto per la programmazione e lo sviluppo di investimenti di carattere produttivo, finalizzati alla crescita ed alla internazionalizzazione.

Anno 2002 - 2006

Regione Emilia Romagna

Cliente VOLI SCARL

Attività Predisposizione di un *business plan* per un'azienda operante nel settore dei servizi al fine di pianificare lo sviluppo quantitativo e qualitativo dell'azienda. Definizione del sistema organizzativo e del mansionario delle attività.

Anno 2002

Regione Toscana

Cliente D.R.E.AM. ITALIA SCARL

Attività Analisi e valorizzazione di un prodotto informatico ad uso didattico nel settore ambientale per una valutazione in merito alla sua acquisizione da parte di una azienda.

Anno 2002

Regione Piemonte

Cliente CO.R.IN.TE.A. SCARL

Attività Analisi organizzativa di una società operante nel settore della pianificazione ambientale. Analisi e ridefinizione della struttura organizzativa aziendale.

Anno 2002

Regione Toscana

Cliente D.R.E.AM. ITALIA SCARL

Attività Analisi del sistema organizzativo e retributivo attuale per la predisposizione di un nuovo sistema retributivo in linea con gli obiettivi strategici della società e, in generale, con le esigenze di tipo gestionale. Azienda operante nel settore della riqualificazione ambientale e forestale.

Anno 2002

Regione Sicilia

Cliente ROI SRL

Attività Progettazione di un portale per la formazione a distanza sull'analisi di gestione, la consulenza di direzione, le agevolazioni finanziarie disponibili in Sicilia e l'internazionalizzazione, comprese le agevolazioni finanziarie a supporto.

Anno 2002
Regione Sicilia, Calabria, Basilicata e Puglia
Cliente ROI SRL
Attività Progettazione di un portale nell'ambito della filiera agroalimentare biologica di tipo informativo, divulgativo e promozionale per la diffusione della cultura del biologico.

Anno 2002
Regione Calabria
Cliente GE.S.T. SRL
Attività Realizzazione di un *business plan* per conto di una società operante nel settore turistico, con presentazione del progetto ai sensi della Legge 488/92.

AREA BALCANICA

ALBANIA

Cliente COMUNITÀ EUROPEA
Anno 1994
Attività Coordinamento del gruppo di lavoro nell'ambito del progetto "*Technical assistance to support privatisation and business development of small and medium agroprocessing enterprises*". Finanziamento CEE (Project AL/92/02/01/05/L001).

BOSNIA ERZEGOVINA

Cliente SMA SERBATOI (Parma)
Anno 2007
Attività Assistenza e consulenza operativa nel settore della meccanica, finalizzata a verificare la possibilità e la convenienza di un'internazionalizzazione produttiva nel mercato target. Ricerca della migliore ubicazione per l'investimento, costituzione di un'azienda di diritto locale e business plan dell'iniziativa imprenditoriale.

Cliente EMONA (Lubiana, Slovenia)
Anno 2005
Attività Gestione di un progetto per la realizzazione di una iniziativa imprenditoriale nell'ambito dell'allevamento, trasformazione e commercializzazione di carne di agnello nell'area target.

Cliente MINISTERO DEL COMMERCIO ESTERO ITALIANO
Anno 1998
Attività Coordinamento tecnico e gestionale del progetto "Sviluppo della nuova imprenditoria locale", mirato alla creazione di un centro per lo sviluppo delle imprese nel Paese.

CROAZIA

Cliente GAJ GROUP (Slatina, Croazia)

Anno 2006

Attività Gestione di un progetto di ristrutturazione organizzativa e gestionale finalizzato all'elaborazione di un piano di sviluppo per una azienda leader di mercato nella produzione di mobili.

Cliente RIVIERA DELLE MODE (Rimini)

Anno 2005

Attività Assistenza per la presentazione della richiesta di finanziamento per il progetto "Croazia - Progetto Moda della Riviera Adriatica". Studio di fattibilità per lo sviluppo commerciale nell'area target. Montaggio del progetto per la presentazione al Ministero delle Attività Produttive e all'Istituto per il Commercio Estero.

SERBIA

Cliente GEMOS GROUP

Anno 2014

Attività Servizio di Temporary Management a supporto delle attività export aziendali

Cliente SPRINGS GROUP UNIPERSONALE Srl

Anno 2013 – in essere

Attività Servizio di Temporary Management a supporto delle attività export aziendali

Cliente ADLER, FBP PORTE, LOWELL, CAE, CONSORZIO CIICAI, FARMAC ZABBAN, RM TERMODRAULICA, SAITI, CONSORZIO GALILEO PASINI, CONSORZIO IGIESSE, MONTANARI IMPIANTI.

Anno 2013

Attività Incarico per la gestione del Progetto, finanziato nell'ambito del bando 5.2d 2012 della Regione Emilia Romagna, "Serbia BBM-Express" per Ricerca partner e organizzazione di missioni in Serbia.

Cliente TEKMATIC SRL, MIPTRADE SRL, AF MECCANICA, BORELLI, SIPLA

Anno 2012 – 2013

Attività Incarico per la gestione del Progetto S.I.R.- Serbia in rete, bando della Regione Emilia Romagna "Reti per l'internazionalizzazione 2011", finalizzato alla ricerca partner e organizzazione di missione nel Paese.

Cliente CAE SPA

Anno 2012 - 2013

Attività Attività di assistenza e rappresentanza nel Paese.

Cliente SOCIETÀ TRATTAMENTO ACQUE SRL

Anno 2012 - 2013

Attività Attività di assistenza e rappresentanza nel Paese.

- Cliente** NUOVA EUROP METALLI
Anno 2012
Attività Ricerca partner e organizzazione di missione nel Paese.
- Cliente** GFC CHIMICA SRL
Anno 2012
Attività Ricerca partner e organizzazione di missione nel Paese.
- Cliente** GSA CONSULTING
Anno 2012
Attività Supporto per attività di consulenza ad aziende marchigiane finalizzato alla ricerca partner nel Paese.
- Cliente** EDICER SPA (CONFINDUSTRIA CERAMICA)
Anno 2012
Attività Organizzazione di un incoming di operatori VIP serbi in occasione di Cersaie 2012.
- Cliente** OMME SNC
Anno 2012
Attività Ricerca partner e organizzazione di missione nel Paese.
- Cliente** CANTORI SRL
Anno 2012
Attività Ricerca partner e organizzazione di missione nel Paese.
- Cliente** TECNOSTEEL SRL
Anno 2012
Attività Ricerca partner e organizzazione di missione nel Paese.
- Cliente** LI-BE SPA
Anno 2012
Attività Ricerca partner e organizzazione di missione nel Paese.
- Cliente** CONFINDUSTRIA RIMINI
Anno 2012
Attività Ricerca partner e organizzazione di missione nel Paese nell'ambito di "Progetto Serbia 2012". Aziende partecipanti: Iride Sistemi, Gam International, Cooperativa Costruttori Valmarecchia.
- Cliente** EUROSPORTELLO della CCIAA RAVENNA
Anno 2012
Attività Ricerca partner e organizzazione di missione nel Paese. Aziende partecipanti: Consar Servizi Logistici Srl, Bucchi Srl, Nova Engineering Srl, Nova Engineering Srl.

- Cliente** CAMERA DI COMMERCIO DI REGGIO EMILIA
Anno 2012
Attività Ricerca partner e organizzazione di missione nel Paese. Aziende partecipanti: Landini Spa, Stemac Spa, Simach Tech Srl, Stad Srl-Bmp Srl, Ciam Spa e Mobirolo Spa.
- Cliente** ERRETI SRL
Anno 2011 - 2013
Attività Supporto alla penetrazione commerciale nel Paese.
- Cliente** EUROSPOTELLO della CCIAA RAVENNA
Anno 2011
Attività Ricerca partner e organizzazione di missione nel Paese. Aziende partecipanti: Nannini Renato Machinery Srl, Cevico Spa, Ofra Srl.
- Cliente** UNINDUSTRIA BOLOGNA
Anno 2011
Attività Ricerca partner e accompagnamento di 3 aziende nel Paese.
- Cliente** EUROMEC SRL
Anno 2010 - 2011
Attività Attività di assistenza e rappresentanza nel Paese.
- Cliente** UNINDUSTRIA BOLOGNA
Anno 2010
Attività Ricerca partner e accompagnamento di 4 aziende nel Paese.
- Cliente** ASSOCIAZIONE INDUSTRIALI DELLA PROVINCIA DI REGGIO EMILIA
Anno 2009
Attività Ricerca partner e accompagnamento di 3 aziende nel Paese.
- Cliente** COFIMP – UNINDUSTRIA BOLOGNA
Anno 2009
Attività Incarico per la gestione del progetto "Balkans Mech 2009", finalizzato all'accompagnamento di otto imprese emiliano-romagnole, appartenenti a diversi settori di mercato, al fine di verificare le possibilità di penetrazione commerciale e produttiva nel Paese. Elaborazione tailored di studi di pre-fattibilità per la verifica di penetrazione commerciale, nonché di insediamenti produttivi nell'area target. Nel corso della missione di novembre è stato inaugurato il Desk di UNINDUSTRIA BOLOGNA presso la sede della Roncucci&Partners Balkans doo di Belgrado.
- Cliente** UNIONE PARMENSE DEGLI INDUSTRIALI
Anno 2008

- Attività** Incarico per la gestione del progetto "Serbia Impianti", finalizzato all'accompagnamento di 6 aziende appartenenti al settore dell'impiantistica. Elaborazione tailored di studi di pre-fattibilità per la verifica di penetrazione commerciale, nonché di insediamenti produttivi nell'area target.
- Cliente** I.C.E. / REGIONE EMILIA ROMAGNA / COFIMP
Anno 2007/2008
- Attività** Assistenza e consulenza nell'ambito del Progetto "Internazionalizzazione per le imprese" promosso da ICE, Regione Emilia Romagna, Fondazione Cassa di Risparmio in Bologna, COFIMP e con il sostegno di UNINDUSTRIA Bologna, finalizzato all'accompagnamento di 20 aziende regionali selezionate. Studio tailored di pre-fattibilità per ogni impresa per la verifica di una penetrazione commerciale, nonché di insediamenti produttivi nell'area target.
- Cliente** C.C.I.A.A. FORLÌ-CESENA
Anno 2007
- Attività** Incarico per la gestione del "Progetto Est Europa", finalizzato all'accompagnamento di aziende del settore della meccanica agricola e dell'impiantistica agroalimentare. Elaborazione tailored di studi di pre-fattibilità per la verifica di una penetrazione commerciale, nonché di insediamenti produttivi nell'area target.
- Cliente** I.C.E. - UFFICIO DI BELGRADO
Anno 2007
- Attività** Incarico per la gestione del progetto "Serbia: Indagine di mercato e Ricerca Partner nel settore delle macchine agricole". Realizzazione di una ricerca di mercato, analisi, scouting e selezione di potenziali partner per 8 aziende della provincia di Perugia nell'area target.
- Cliente** EUROSPOTELLO / C.C.I.A.A. RAVENNA
Anno 2007
- Attività** Incarico per la gestione del "Progetto impiantistica ravennate in Serbia", finalizzato all'accompagnamento di 8 aziende selezionate. Studi tailored di pre-fattibilità per una penetrazione commerciale, nonché di insediamenti produttivi nell'area target.
- Cliente** YUHOR EXPORT A.D. (Jagodina, Serbia)
Anno 2006
- Attività** Supervisione delle attività di marketing strategico ed operativo di una azienda serba leader di mercato nelle produzioni suinicole.
- Cliente** IFC (International Finance Corporation) – GRUPPO BANCA MONDIALE
Anno 2005
- Attività** Gestione del progetto mirato alla riorganizzazione strutturale ed organizzativa del gruppo AGROZIV, maggiore azienda agroindustriale del comparto avicolo del Paese
- Cliente** IMPRESE ITALIANE DELLA FILIERA AVICUNICOLA
Anno 2004

Attività Identificazione e valutazione di progetti di investimento e di technical assistance nel settore avicunicolo del Paese.

SLOVENIA

Cliente MINISTERO DELL'AGRICOLTURA SLOVENO

Anno 2005

Attività Attività di consulenza al Ministero dell'Agricoltura sloveno per progetti di sviluppo mediante l'utilizzo di finanziamenti comunitari.

EUROPA CENTRALE E ORIENTALE

BULGARIA

Cliente MEC STAMP (Bologna)

Anno 2005

Attività Consulenza sulla fattibilità per una joint venture nel settore della meccanica nell'area target.

POLONIA

Cliente ELETTRIC 80 (Reggio Emilia)

Anno 2007

Attività Assistenza e consulenza per la costruzione di un centro di assistenza tecnica alla logistica meccanizzata nel Paese target.

Cliente CO.RIN.TEA SCARL (Torino)

Anno 2006

Attività Analisi di mercato e determinazione della penetrazione commerciale nell'area target per una azienda del settore agricolo-ambientale.

Cliente NEWSTER (Rimini)

Anno 2002

Attività Montaggio di progetto per l'ottenimento di un co-finanziamento (Legge 394/81) a contribuzione delle spese sostenute per la realizzazione di strutture permanenti e di supporto promozionale. Realizzazione di uno studio di marketing per l'applicazione delle soluzioni promozionali e commerciali nel Paese target.

Cliente COMMISSIONE EUROPEA

Anno 1995 - 1996

Attività Coordinamento del gruppo di lavoro del progetto "Support for co-operative enterprises". Finanziamento CEE (Project PL9312/01/01).

ROMANIA

Cliente FILA CONF (Braila, Romania)
Anno 2006
Attività Assistenza e consulenza ad un'azienda locale del settore tessile/abbigliamento per una ristrutturazione organizzativa finalizzata ad un piano di sviluppo industriale.

Cliente EUROVO SRL (Occhiobello, RO)
Anno 2006
Attività Montaggio di progetto e business plan per la realizzazione di un complesso agroindustriale per la produzione di uova e ovoprodotti nell'area target. Architettura della finanza di progetto per la presentazione a EBRD (European Bank for Reconstruction and Development), EU/SAPARD e SIMEST.

Cliente ITALGASBETON (Frosinone)
Anno 2002
Attività Consulenza e assistenza per la realizzazione di una impresa a capitale misto operante nel settore dei prefabbricati ad uso civile e industriale. Supporto tecnico alla valutazione dell'iniziativa e all'accesso a strumenti e fonti di finanziamento.

Cliente THE WORLD BANK (USA)
Anno 1998
Attività Team member per un progetto mirato a verificare la fattibilità di un Agriculture Guarantee Fund per tutto il Paese.

Cliente THE WORLD BANK (USA)
Anno 1994 - 1995
Attività Coordinamento del gruppo di lavoro del progetto "Program of financial assistance to Romanian Private Farmer Associations". Finanziamento Banca Mondiale.

Cliente THE WORLD BANK (USA)
Anno 1992
Attività Consulente della Banca Mondiale per la predisposizione di un report sullo stato del settore agricolo ed agroindustriale.

RUSSIA

Cliente EDICER SPA (CONFINDUSTRIA CERAMICA)
Anno 2013 e 2012
Attività Organizzazione in occasione del Cersaie 2013 e del Cersaie 2012 di un incoming di operatori VIP russi.

Cliente C.C.I.A.A. FORLÌ-CESENA
Anno 2006
Attività Realizzazione di analisi del settore moda, con assistenza e accompagnamento delle aziende provinciali nella definizione di ipotesi di penetrazione commerciale.

- Anno** 1997/1999
Attività Main Contractor e Direzione del progetto TACIS/CE (EDRUS 9518) "Support for the development of consumer protection in Russia".
- Cliente** AKKORUS
Anno 1995
Attività Missione di identificazione nella regione di Tambov.
- Cliente** AKKORUS
Anno 1993 - 1994
Attività Membro del Management Group per la direzione del progetto TACIS/CE (TACIS/91/FD104) "Marketing and management training in the co-operative sector", assistenza al Moscow co-operative Institute per riorganizzare i programmi di formazione e le attività formative.
- Cliente** AKKORUS
Anno 1991/1993
Attività Cooperazione economica e sviluppo agroindustriale nelle province di Krasnodar, Stavropol e Rostov. Programma di produzione agricola integrata, trasformazione industriale e commercializzazione dei prodotti agricoli.

SLOVACCHIA

- Cliente** GHEPI (Reggio Emilia)
Anno 2007
Attività Assistenza e consulenza operativa nel settore dello stampaggio di materie plastiche al fine di verificare le possibilità e la convenienza di un'internazionalizzazione produttiva nel mercato target. Analisi di mercato, marketing, partner scouting, costituzione di un'azienda di diritto locale e business-plan dell'iniziativa imprenditoriale.

TURCHIA

- Cliente** NOVA ENGINEERING SRL, BUCCHI SRL, EMPRESS SRL, AROMA SYSTEM SRL, OC OPEN CONSULTING SRL, PREFABBRICATI PARA SNC, TEKOMATIC SRL, FILI&FORME SRL
Anno 2013 – in corso
Attività Incarico per la gestione del progetto "Build – Er Turkey", co-finanziato dalla Regione Emilia-Romagna, finalizzato all'accompagnamento di otto imprese emiliano-romagnole, appartenenti ai settori costruzioni e abitare/costruire, al fine di verificare le possibilità di penetrazione commerciale e produttiva nel Paese.
- Cliente** CNA Servizio Estero Reggio Emilia
Anno 2013

- Attività** Ricerca partner nell'ambito della Fiera "WIN Istanbul" per quattro imprese appartenenti al settore della meccanica e dell'elettronica.
- Cliente** ASSORESTAURO
Anno 2012 – in corso
- Attività** Rafforzare le relazioni istituzionali, economiche e culturali tra la Turchia e la Regione Emilia-Romagna. Promuovere lo scambio di esperienze professionali. Identificare modelli virtuosi di collaborazione nel settore del restauro monumentale tra gli imprenditori italiani e quelli turchi.
- Cliente** DEDALO SRL, TECHNEPROGETTI SRL, POLITECNICA INGEGNERIA SOC. COOP.
Anno 2012 – in corso
- Attività** Gestione del progetto "BUILDING&QUALITY CONTROL IN TURKEY". Definizione gamma servizi offerti dalla Rete di Imprese in Turchia. Elaborazione di indagini di mercato settoriali e analisi della concorrenza finalizzate a verificare le concrete opportunità per una penetrazione commerciale e produttiva nell'area target.
- Cliente** IBIX SRL, ANCORA SPA, AROMA SYSTEM SRL, ICA SPA, ALCE SRL, ERRETI SRL, TECHNOLOGY SRL, UMPI ELETTRONICA SRL
Anno 2012
- Attività** Incarico per la gestione del progetto "BUILDING&LIVING IN TURKEY", finalizzato all'accompagnamento di otto imprese emiliano-romagnole, appartenenti al settore dell'edilizia e dell'arredamento, al fine di verificare le possibilità di penetrazione commerciale e produttiva nel Paese. Elaborazione tailored di indagini di mercato settoriali, studi di fattibilità, attività di partner scouting e organizzazione di incontri B2B per le aziende.
- Cliente** LOWELL
Anno 2012
- Attività** Ricerca partner e organizzazione di missione nel Paese.
- Cliente** AROMA SYSTEM SRL; ICA TECH SRL; LONDON PACK SRL; CABEL SRL; MATIC PACK SRL; GIFIZE SPA
Anno 2011
- Attività** Incarico per la gestione del progetto "TURKISH TEA 2010", finalizzato all'accompagnamento di sei imprese emiliano-romagnole, appartenenti al settore del packaging, al fine di verificare le possibilità di penetrazione commerciale e produttiva nel Paese. Elaborazione tailored di indagini di mercato settoriali, attività di partner scouting e organizzazione di incontri B2B per le aziende per verificare le concrete opportunità di penetrazione commerciale e produttiva nell'area target.
- Clienti** UNINDUSTRIA BOLOGNA
Anno 2011

Attività Incarico per la gestione del progetto “MEDITERRANEO-TURCHIA” promosso da Confindustria Emilia-Romagna, Unindustria Bologna e Confindustria Rimini e finalizzato all'accompagnamento di sei imprese emiliano-romagnole, appartenenti a diversi settori del mercato, al fine di verificare le possibilità di penetrazione commerciale e produttiva nel Paese. Elaborazione tailored di indagini di mercato settoriali, attività di partner scouting e organizzazione di incontri B2B per le aziende finalizzate a verificare le concrete opportunità per una penetrazione commerciale e produttiva nell'area target.

Anno 2000

Attività Missione imprenditoriale nell'ambito delle filiere agricola e agroindustriale per la verifica di possibilità di costituzione di joint venture produttive.

UCRAINA

Cliente NEWSTER (Rimini)

Anno 2002

Attività Predisposizione di un progetto per l'ottenimento di un co-finanziamento (Legge 394/81) a contribuzione delle spese sostenute per la realizzazione di strutture permanenti e di supporto promozionale. Realizzazione di uno studio di marketing per l'applicazione delle soluzioni promozionali e commerciali nel Paese target.

UNGHERIA

Anno 1996

Attività Sviluppo di una joint venture nel settore dei trasporti tra una azienda italiana ed una locale. Utilizzo del programma JOP/CE, Facility 2.

AFRICA

ALGERIA

Cliente SERRAMENTI PISETTA Srl

Anno 2013 – in essere

Attività Servizio di Temporary Management per l'implementazione delle attività di export aziendali.

Cliente DELEGAZIONE DI IMPRENDITORI ITALIANI

Anno 2013

Attività Partecipazione all'evento “Batimaghreb” e svolgimento di incontri b2b con aziende locali del settore edilizia e costruzioni.

COSTA D'AVORIO

Cliente MISSIONE MINISTERO DEGLI AFFARI ESTERI ITALIANO
Anno 1998
Attività Team member per la valutazione di progetti nel settore agricolo con supporti della Banca Africana di Sviluppo.

EGITTO

Cliente DELEGAZIONE DI IMPRENDITORI ITALIANI
Anno 1999
Attività Valutazione di progetti di investimento nel settore del trattamento e smaltimento rifiuti.

ERITREA

Cliente ASMITOUR (Milano)
Anno 2003
Attività Consulenza e assistenza per un progetto relativo alla costruzione di un hotel nel paese target. Supporto tecnico alla valutazione dell'iniziativa e all'accesso a strumenti e fonti di finanziamento.

Cliente CDE (Center for the Development of Enterprise) / Commissione Europea
Anno 2002
Attività Gestione del progetto, finanziato dal CDE con sede a Bruxelles (Center for the Development of Enterprise, istituto della Commissione Europea e dei Paesi ACP nell'ambito della convenzione di Lomè, oggi Cotonou), per uno studio di fattibilità per una joint venture nel settore della produzione e commercializzazione di prodotti agricobiologici.

GHANA

Anno 2000
Attività Missione per valutare opportunità di business in diversi settori.

Cliente THE WORLD BANK (USA)
Anno 1998
Attività Team member per un progetto mirato a verificare la fattibilità di un nuovo modello di intervento di microcredito nel settore agricolo.

KENYA

Anno 1993/1994
Attività Missioni di valutazione per la costituzione di joint ventures. (Giovanni Roncucci viene nominato Vice Presidente della Camera di Commercio italo-kenyota).

LIBIA

Cliente REGIONE EMILIA-ROMAGNA

Anno 2010
Attività "PROMOZIONE DELLA FILIERA DELL'ABITARE-COSTRUIRE IN EGITTO E LIBIA". Gestione, in collaborazione con Onemedit Srl, di un progetto, promosso e finanziato dalla Regione Emilia Romagna, finalizzato all'accompagnamento dedicato di un gruppo di imprese emiliano-romagnole del settore dell'abitare-costruire al fine di verificare le possibilità di penetrazione commerciale nei Paesi target ed individuare potenziali partner locali.

Cliente UNINDUSTRIA BOLOGNA

Anno 2009-2010

Attività Incarico per la gestione del progetto "MECH&TECH FOR LIBYA", iniziativa finanziata dalla Regione Emilia Romagna, finalizzata all'accompagnamento dedicato di imprese emiliano-romagnole sul mercato libico al fine di verificare le possibilità di penetrazione commerciale e produttiva nel Paese. Le attività hanno incluso: check-up aziendali, elaborazione di note settoriali, ricerca e selezione di potenziali partner, organizzazione e gestione di una missione imprenditoriale e follow-up.

Cliente BIANCAMANO SPA (Milano)

Anno 2008

Attività Incarico per la gestione di uno studio di mercato finalizzato alla penetrazione commerciale nonché a un insediamento per la gestione dei rifiuti solidi urbani.

MADAGASCAR

Cliente C.B.C. COSTRUZIONI (Cesena)

Anno 2004

Attività Studio di fattibilità per una società operante nel settore edile per la costruzione di un villaggio turistico.

MAROCCO

Cliente VALENTE SPA

Anno 2012

Attività Incarico di consulenza tecnica commerciale-finanziaria finalizzata allo sviluppo di un insediamento commerciale nel Paese.

Cliente ADLER SRL; ALCE SRL; FIBROCEV SRL; GENTILINI POWER TRAIN SRL; MIP TRADE SRL; COLORIFICIO MP SRL; PROTEO ENGINEERING SRL; SIREA SPA

Promotore UNINDUSTRIA Bologna

Anno 2011

Attività Incarico per la gestione del progetto "ITALY FOR MOROCCO", iniziativa finanziata dalla Regione Emilia-Romagna, finalizzata all'accompagnamento dedicato di otto aziende appartenenti al settore della meccanica, fino all'elaborazione di uno studio di pre-fattibilità, per la verifica di una penetrazione commerciale di un insediamento produttivo in Marocco.

Clienti UNINDUSTRIA BOLOGNA

Anno 2011
Attività Incarico per la gestione del progetto "MEDITERRANEO-MAROCCO" promosso da Confindustria Emilia-Romagna, Unindustria Bologna e Confindustria Rimini e finalizzato all'accompagnamento di sei imprese emiliano-romagnole, appartenenti a diversi settori del mercato, al fine di verificare le possibilità di penetrazione commerciale e produttiva nel Paese. Elaborazione tailored di indagini di mercato settoriali, attività di partner scouting e organizzazione di incontri B2B per le aziende per verificare le concrete opportunità di penetrazione commerciale e produttiva nell'area target.

Cliente COFIMP – UNINDUSTRIA BOLOGNA

Anno 2009-2010

Attività Incarico per la gestione del progetto "Modelli di sviluppo per l'internazionalizzazione di impresa nel mercato globale. I Paesi del Nord Africa, focus Marocco". Il progetto è finalizzato all'accompagnamento di nove imprese emiliano-romagnole al fine di verificare le possibilità di penetrazione commerciale e produttiva nel Paese. Elaborazione di check-up aziendali, ricerca e selezione di potenziali partners, missione imprenditoriale.

Cliente SIALCO (Agadir, Marocco)

Anno 2001/2002/2003

Attività Valutazione e redazione del business plan di un'azienda locale del settore della pesca finalizzata all'acquisizione da parte di una impresa italiana.

MAURITANIA

Cliente DELEGAZIONE DI IMPRENDITORI PUGLIESI

Anno 2005

Attività Valutazione di progetti di investimento nel settore del trattamento e smaltimento rifiuti.

SENEGAL

Cliente IMPRESE ED ISTITUZIONI SENEGALESI

Anno 2007

Attività Identificazione e valutazione di progetti di investimento e di technical assistance nel settore agroalimentare del Paese.

SUD AFRICA

Cliente Bandini Casamenti

Anno 2013

Attività Analisi di mercato e definizione di una strategia di internazionalizzazione nel settore della gestione dei rifiuti

Cliente TECHNO SRL

Anno 2012- 2013

- Attività** Incarico per la gestione del progetto della Regione Emilia Romagna 5.1 “REW-SA, Renewable Energies World South Africa”, promosso dal Dipartimento di Ingegneria Civile, Ambientale e dei Materiali (DICAM) dell’Università di Bologna finalizzato a promuovere l’internazionalizzazione delle imprese emiliano-romagnole del settore delle energie rinnovabili. Realizzazione di una ricerca di mercato, scouting e organizzazione di missione nel Paese target. Partecipazione alla fiera PEWA (8-11 aprile a Johannesburg) con stand di rappresentanza per una delegazione di imprese italiane del settore energetico/green technologies/green building. Aziende partecipanti e beneficiarie delle attività: CPL CONCORDIA, LEF GROUP, BERTANI&VEZZALI ASSOCIATI, NOVA ENGINEERING, RODIGAS SRL, KOINOS.
- Cliente** EDICER SPA (CONFINDUSTRIA CERAMICA)
Anno 2013 e 2012
Attività Organizzazione in occasione del Cersaie 2013 e del Cersaie 2012 di un incoming di operatori VIP sudafricani.
- Cliente** TEKMATIC SRL
Anno 2012
Attività Ricerca partner e organizzazione di missione nel Paese.
- Clienti** CEA ESTINTORI SPA, LI-BE SPA, MECVEL SRL, ICA TECH SRL, NOVA ENGINEERING SRL, TECHNO SRL
Anno 2012
Attività Incarico per la gestione del progetto "GREENTECH IN SOUTH AFRICA 2011" promosso dal Consorzio IRI. Realizzazione di una ricerca di mercato, scouting e analisi di potenziali partner con assistenza e accompagnamento alle aziende italiane nel Paese target. Settori: edilizia e arredamento.
- Clienti** A.F. MECCANICA SRL; CORRADI SPA; CURTI COSTRUZIONI MECCANICHE SPA; DELTA SRL; SENZANI SPA
Promotori Promotori: CONFINDUSTRIA RAVENNA – UNINDUSTRIA Bologna
Anno 2011
Attività Incarico per la gestione del progetto "OUTDOOR LIVING & BUILDING IN SOUTH AFRICA 2010". Realizzazione di una ricerca di mercato, scouting e analisi di potenziali partner con assistenza e accompagnamento alle aziende italiane nel Paese target. Settori: edilizia e arredamento.
- Cliente** ZEROTRENTANOVE SRL, TEKMATIC SRL, ASSOSERVIZI RIMINI SRL
Anno 2011
Attività Incarico di assistenza e consulenza nell’ambito del progetto “Focus Sud Africa”.
- Clienti** COFIMP – UNINDUSTRIA BOLOGNA
Anno 2010

Attività Incarico per la gestione del progetto "ITALIAN MECH IN SOUTH AFRICA 2009", finalizzato all'accompagnamento di sei imprese emiliano-romagnole, appartenenti a diversi settori del mercato, al fine di verificare le possibilità di penetrazione commerciale e produttiva nel Paese. Elaborazione tailored di indagini di mercato settoriali, attività di partner scouting e organizzazione di incontri B2B per le aziende per verificare le concrete opportunità di penetrazione commerciale e produttiva nell'area target.

TUNISIA

Clienti UNINDUSTRIA BOLOGNA

Anno 2012

Attività Incarico per la gestione del progetto "MEDITERRANEO-TUNISIA" promosso da Confindustria Emilia-Romagna, Unindustria Bologna e Confindustria Rimini e finalizzato all'accompagnamento di sei imprese emiliano-romagnole, appartenenti a diversi settori del mercato, al fine di verificare le possibilità di penetrazione commerciale e produttiva nel Paese. Elaborazione tailored di indagini di mercato settoriali, attività di partner scouting e organizzazione di incontri B2B per le aziende per verificare le concrete opportunità di penetrazione commerciale e produttiva nell'area target.

UGANDA

Clienti CDE (Centre for the Development of Enterprise/Commissione Europea)

Anno 1998

Attività Coordinamento tecnico e manageriale a sostegno di una società mista italo-ugandese nel settore del legno.

ZAMBIA

Clienti THE WORLD BANK (USA)

Anno 1997

Attività Team member per un progetto mirato a verificare la fattibilità di un nuovo modello di intervento di microcredito nel settore agricolo.

EGITTO, LIBIA, MAROCCO, TURCHIA

Clienti UNINDUSTRIA BOLOGNA

Anno 2011 - 2012

Attività Incarico per la gestione del "PROGETTO MEDITERRANEO" finalizzata all'accompagnamento dedicato di 18 aziende emiliano-romagnole al fine di verificare le possibilità di penetrazione commerciale e produttiva nel Paese. Le attività hanno incluso: check-up aziendali, elaborazione di note settoriali, ricerca e selezione di potenziali partner, organizzazione e gestione di una missione imprenditoriale e follow-up.

ARABIA SAUDITA, EMIRATI ARABI UNITI, KUWAIT

- Clienti** C.C.I.A.A. FORLÌ-CESENA
Anno 2006
Attività Realizzazione di una ricerca di mercato, scouting e analisi di potenziali partner con assistenza e accompagnamento alle aziende italiane nell'area mediorientale. Settori: edilizia e arredamento.
- Clienti** C.C.I.A.A. FORLÌ-CESENA
Anno 2006
Attività Analisi di settore per "L'internazionalizzazione del settore moda nella provincia di Forlì-Cesena". Sviluppo di alcuni casi pilota nell'accompagnamento di imprese.

ARABIA SAUDITA, EMIRATI ARABI UNITI, QATAR

- Cliente** EDICER SPA (CONFINDUSTRIA CERAMICA)
Anno 2013
Attività Organizzazione in occasione del Cersaie 2013 di un incoming di operatori VIP.

EMIRATI ARABI UNITI

- Clienti** EDICER SPA (CONFINDUSTRIA CERAMICA)
Anno 2012
Attività Organizzazione incoming operatori VIP provenienti dagli Emirati Arabi in occasione di Cersaie 2012.
- Clienti** MP COLORIFICIO (Rimini)
Anno 2006
Attività Studio di fattibilità per una joint venture con un partner locale nel settore della produzione e commercializzazione di vernici.
- Clienti** F.LLI SANDRINI (Bergamo)
Anno 2006
Attività Assistenza per la preparazione e presentazione della documentazione necessaria per la richiesta di finanziamenti finalizzata alla realizzazione di attività di marketing. Finanziamento Legge 394/81 per programmi di "Penetrazione commerciale".

GIORDANIA

- Clienti** CONSORZIO NAZIONALE SERVIZI (Roma)
Anno 2003

Attività Preparazione dello studio di pre-fattibilità per la costituzione di una joint venture per la gestione del servizio di raccolta e smaltimento rifiuti urbani, congiuntamente a partner locali.

LIBANO

Clienti DELEGAZIONE DI IMPRENDITORI ITALIANI

Anno 1998

Attività Valutazione di progetti di investimento nel settore del trattamento e smaltimento rifiuti.

SIRIA

Clienti DELEGAZIONE DI IMPRENDITORI ITALIANI

Anno 1998

Attività Valutazione di progetti di investimento nel settore del trattamento e smaltimento rifiuti.

ASIA

CINA

Clienti I.C.E./REGIONE EMILIA ROMAGNA/COFIMP

Anno 2007/2008

Attività Assistenza e consulenza nell'ambito del Progetto "Internazionalizzazione per le imprese" promosso da ICE, Regione Emilia Romagna, Fondazione Cassa di Risparmio in Bologna, COFIMP e con il sostegno di Unindustria Bologna finalizzato all'accompagnamento di 20 aziende regionali selezionate. Studi tailored di pre-fattibilità per ogni impresa per la verifica di una penetrazione commerciale nonché di insediamenti produttivi nell'area target.

Clienti CITIEFFE (Bologna)

Anno 2006

Attività Assistenza e consulenza ad una azienda meccanica per la costituzione di una partnership produttiva.

Anno 1998

Attività Consulenza al gruppo di lavoro sul progetto "The promotion of Chinese Exports to the European Community: Light Machinery and Hand Tools". Finanziamento CEE (Project NTP/86/720/967).

INDIA

Cliente	GV OROSEI MARBLES
Regione	Sardegna
Attività	Attività di assistenza e consulenza per penetrazione sul mercato indiano
Anno	2012 – 2013
Regione	Emilia Romagna
Cliente	LI-BE SPA, AERNOVA SRL, TECHNO SRL, NUOVA MONDIAL MEC SRL
Attività	Attività consulenziale nell'ambito del progetto "Agritech India" finanziato dalla Regione Emilia Romagna nell'ambito del bando 5.2d 2012
Cliente	SAPIR ENGINEERING SRL
Anno	2012- 2013
Attività	Incarico per la gestione del progetto della Regione Emilia Romagna 5.1 "A PASSAGE TO INDIA", promosso dal Dipartimento di Ingegneria Civile, Ambientale e dei Materiali (DICAM) dell'Università di Bologna finalizzato a promuovere l'internazionalizzazione delle seguenti imprese emiliano-romagnole del settore portuale : CMC SOC. COOP., TREVI SPA, SITE SPA, FILI&FORME SRL, PROGRA SRL TECHNO SRL, GRUPPO ARCA, BONDOLI&CAMPESE SPA
Clients	LI-BE SPA
Anno	2012
Attività	Ricerca partner e organizzazione di missione nel Paese.
Clients	CEA
Anno	2012
Attività	Ricerca partner e organizzazione di missione nel Paese.
Clients	IBIX SRL
Anno	2012
Attività	Ricerca partner e organizzazione di missione nel Paese.
Clients	MCVEL SRL
Anno	2012
Attività	Ricerca partner e organizzazione di missione nel Paese.
Clients	ENICON A. C. SPA
Anno	2012
Attività	Incarico di assistenza e consulenza per un percorso di internazionalizzazione.
Clients	FINLIFE CORPORATE FINANCE SRL
Anno	2011
Attività	Ricerca di mercato nel Paese.
Clients	COFIMCO SRL
Anno	2010-2011

- Attività** Costituzione di una Subsidiary indiana finalizzata alla delocalizzazione produttiva locale e alla penetrazione commerciale. Ricerca di mercato mirata, individuazione delle aree strategiche per la filiera produttiva, definizione della location, ricerca personale, assistenza nella fase di start-up.
- Clienti** VARVEL SPA - MGM MOTORI ELETTRICI SPA
Anno 2010-2011
- Attività** Costituzione di una joint venture indiana fra le due aziende italiane, finalizzata al presidio del mercato-Paese nell'ambito di una penetrazione commerciale. Indagine di mercato dedicata, definizione della strategia di marketing, individuazione dell'area strategica, ricerca location, ricerca personale, Business plan e fattibilità compiuta, assistenza nella gestione dello start-up.
- Clienti** MECVEL SRL
Anno 2010
- Attività** Valutazione per la fattibilità di una iniziativa imprenditoriale in India, finalizzata alla definizione di una partnership distributiva per una penetrazione commerciale sul mercato.
- Clienti** CONFINDUSTRIA MODENA
Anno 2010
- Attività** Incarico per la gestione del progetto "HI MECH INDIA", finalizzato all'accompagnamento di imprese emiliano-romagnole, appartenenti a diversi settori del mercato, al fine di verificare le possibilità di penetrazione commerciale e produttiva nel Paese. Elaborazione tailored di studi di pre-fattibilità per la verifica di penetrazione commerciale nonché di insediamenti produttivi nell'area target.
- Clienti** BIALETTI INDUSTRIE SPA
Anno 2009-2011
- Attività** Assistenza e consulenza per il riposizionamento della controllata indiana, check-up aziendale, ricerca partner mirata per il rilancio del business sul mercato indiano.
- Clienti** CONFINDUSTRIA REGGIO EMILIA
Anno 2009-2010
- Attività** Incarico per la gestione del progetto "HI MECH INDIA II", finalizzato all'accompagnamento di nove imprese emiliano-romagnole, appartenenti a diversi settori del mercato, al fine di verificare le possibilità di penetrazione commerciale e produttiva nel Paese. Elaborazione tailored di studi di pre-fattibilità, per la verifica di penetrazione commerciale nonché di insediamenti produttivi nell'area target.
- Clienti** DIADORA SPA
Anno 2009
- Attività** Assistenza e consulenza per la penetrazione commerciale nel mercato target, ricerca partner mirata per distribuzione e gestione di punti vendita in franchising.
- Clienti** TIONALE ENTERPRISES GROUP - India

- Anno** 2009
Attività Ricerca partner europei per lo sviluppo industriale e commerciale del Gruppo nel settore gomme.
- Clienti** ASSOCIAZIONE DEGLI INDUSTRIALI DELLA PROVINCIA DI REGGIO EMILIA
Anno 2007/2008
Attività Progetto "Reggio Emilia Doing Business in India". Assistenza tailored a 10 aziende selezionate della provincia di Reggio Emilia nella definizione e realizzazione di una strategia di internazionalizzazione.
- Clienti** I.C.E./REGIONE EMILIA ROMAGNA/COFIMP
Anno 2007/2008
Attività Assistenza e consulenza nell'ambito del Progetto "Internazionalizzazione per le imprese" promosso da ICE, Regione Emilia Romagna, Fondazione Cassa di Risparmio in Bologna, COFIMP e con il sostegno di Unindustria Bologna, finalizzato all'accompagnamento di 20 aziende regionali selezionate. Studi tailored di prefattibilità per ogni impresa per la verifica di una penetrazione commerciale nonché di insediamenti produttivi nell'area target.

NORD AMERICA

- CANADA**
- Clienti** VIGANELLI ENGINEERING (Ferrara)
Anno 2007
Attività Ricerca di mercato per conto di una azienda leader nella progettazione e realizzazione di impianti elettrici industriali per la valutazione delle possibilità di esportare o produrre nel Paese target, di investire in produzione di energia alternativa e commercializzare un brevetto industriale.

CENTRO AMERICA

- CUBA**
- Anno** 2000
Attività Membro di due missioni imprenditoriali preparatorie per la costituzione di una joint venture nel settore dell'acquicoltura.
- Clienti** DELEGAZIONE DI IMPRENDITORI ITALIANI
Anno 1999
Attività Valutazione di progetti di investimento e costituzione di joint ventures nel settore del trattamento e smaltimento rifiuti e nel settore agroalimentare.

NICARAGUA

- Anno** 2000
Attività Missione per valutare opportunità di business nel settore agroalimentare.
- Anno** 1991
Attività Project leader in "Asistencia Técnica para la promoción de productos agro-industriales de Nicaragua". Finanziamento CEE (Project NTP/85/432/934 - Seconda fase).

REPUBBLICA DOMINICANA

- Clienti** DELEGAZIONE DI IMPRENDITORI ITALIANI
Anno 2004
Attività Valutazione di progetti di investimento nel settore del trattamento e smaltimento rifiuti.
- Clienti** CDE (Center for the Development of Enterprise/Commissione Europea)
Anno 2002
Attività Gestione del progetto finanziato dal CDE di Bruxelles (Center for the Development of Enterprise, istituto della Commissione Europea e dei Paesi ACP nell'ambito della convenzione di Lomè, oggi Cotonou), per uno studio di fattibilità per una joint venture nel settore della raccolta, trasporto e smaltimento dei rifiuti speciali ospedalieri ed industriali nella capitale Santo Domingo.
- Clienti** MAZZOCCHIA (Roma)
Anno 2001
Attività Consulenza e assistenza finalizzata alla redazione di uno studio di fattibilità per la realizzazione di una struttura imprenditoriale destinata alla produzione di compattatori e spazzatrici. Supporto tecnico alla valutazione dell'iniziativa e all'accesso a strumenti e fonti di finanziamento.

SUD AMERICA**BRASILE**

- Cliente** DIERRE GROUP
Anno 2013 – in essere
Attività Assistenza e consulenza per un percorso di internazionalizzazione in Brasile
- Cliente** LAM SRL, ACHILLI SRL, DELTA CHIODATRICI SRL, NUOVA TORNERIA ZANOTTI SRL, SIMATICA SRL, OIL&SUN SRL, HYDROBLOCK SRL, NOVALUX SRL, SIMATICA DI CONTI DAVIDE SNC.
Anno 2013
Attività Incarico per la gestione del progetto "B4B II", iniziativa finanziata dalla Regione Emilia Romagna, finalizzata all'accompagnamento dedicato di nove aziende appartenenti alla meccanica.

- Cliente** EDICER SPA (CONFINDUSTRIA CERAMICA)
Anno 2012 -2013
Attività Organizzazione in occasione del Cersaie 2013 e del Cersaie 2012 di un incoming di operatori VIP.
- Cliente** PROMOTEC SpA
Anno 2013
Attività In occasione della fiera "Autopromotec 2013", organizzazione di un incoming di sette operatori VIP del Brasile (riferimenti istituzionali delle più importanti associazioni settoriali, produttori, distributori); gestione delle attività relazionali durante l'evento "Vip Night" di Autopromotec e durante la fiera Autopromotec, nello specifico durante il Workshop/Focus Paese Brasile "Automotive Aftermarket, Scenari brasiliani. Informazioni sul mercato dei ricambi automobilistici: distribuzione, vendita al dettaglio e riparazione" e riunioni istituzionali.
- Cliente** CERAMICA SANT'AGOSTINO
Anno 2013
Attività In occasione del Salone Internazionale del Mobile 2013, organizzazione di un incoming di 20 operatori VIP del Brasile (architetti, interior designer, riviste settoriali) e gestione delle attività relazionali durante la mostra <CREaTE>, evento di Ceramica Sant'Agostino al Palazzo Triennale per la presentazione della collezione sviluppata in collaborazione col designer Philippe Starck, la FLEXIBLE ARCHITECTURE.
- Cliente** EDICER SpA – Confindustria Ceramica
Anno 2013
Attività Organizzazione di evento di networking "CERSAIE DINNER" con circa 40 operatori VIP del Brasile (architetti, interior designer e contractor), 20 produttori di ceramica italiana e Confindustria di Ceramica Italiana in Brasile.
- Cliente** CNA EMILIA ROMAGNA
Anno 2012 – in corso
Attività Attività consulenziale nell'ambito del progetto "Retismed healthcare Brasile".
- Clienti** EDICER SPA
Anno 2012
Attività Realizzazione di un'indagine del settore ceramico nel Paese.
- Clienti** PROMOTEC SPA
Anno 2012
Attività Assistenza e consulenza per un progetto di internazionalizzazione nel Paese. Analisi del mercato per la definizione di una strategia di promozione della fiera "Autopromotec".
- Clienti** IBIX SRL
Anno 2012

Attività	Ricerca partner e organizzazione di missione nel Paese.
Clienti	LI-BE SRL
Anno	2012
Attività	Ricerca partner e organizzazione di missione nel Paese.
Clienti	ERRETI SRL
Anno	2012
Attività	Ricerca partner e organizzazione di missione nel Paese.
Clienti	REGIONE EMILIA ROMAGNA
Anno	2012
Attività	Realizzazione di attività nell'ambito del bando "Procedura in economia per la fornitura di servizi per l'affidamento di servizi inerenti attività relative ad azioni di analisi delle opportunità, informazione, promozione e accompagnamento di imprese regionali selezionate in Brasile". Definizione della strategia di penetrazione, analisi del mercato e ricerca partner, organizzazione di missioni imprenditoriali in Brasile. Aziende partecipanti: Asepsystems Srl, BVM Spa, Les Copains, Bucchi Srl, Cantina di Bazzano Soc Coop. Agr, Cantina di Sorbara Soc. Coop. Agr, Cgm Srl, Cleverttech Srl, Colorificio MP Srl, Coop Legno, Curti Spa, Divisione Energia, Easy Lift, Erreti Srl, Fimbimatic Srl, Foster Spa, Ibix Srl, Imball Srl, Curti Spa, MG2 Srl, Nova Engineering Srl, Promotec, Scrigno Spa, S.I.R.E.A. Spa, Techno Engineering Srl, Tozzi Sud Spa, Umpi Srl, Xped Srl.
Clienti	REGIONE EMILIA ROMAGNA
Anno	2012
Attività	Acquisizione dei servizi di studio/consulenza connessi alla realizzazione del progetto di partecipazione della Regione Emilia Romagna all'iniziativa "Momento Italia-Brasile 2012".
Clienti	FARE SRL
Anno	2012
Attività	Incarico per la gestione del progetto "BUSINESS FOR BRAZIL", iniziativa finanziata dalla Regione Emilia Romagna, finalizzata all'accompagnamento dedicato di otto aziende appartenenti alla meccanica. Aziende partecipanti: Giovannini Group Srl, Lam Srl, Achilli Srl, Mg2 Srl, Roberto Nuti Spa, Scrigno Spa, Senzani Brevetti Spa.
Promotore	UNINDUSTRIA BOLOGNA
Anno	2011
Attività	Incarico per la gestione del progetto "BRAZIL MECH II", iniziativa finanziata dalla Regione Emilia Romagna, finalizzata all'accompagnamento dedicato di sette aziende appartenenti al settore della meccanica, fino all'elaborazione di uno studio di pre-fattibilità, per la verifica di una penetrazione commerciale di un insediamento produttivo nel Paese. Aziende partecipanti: Galtech Srl, sica srl, Li-Be Srl, Ibix Srl, Sai Srl, Lam Srl, Tullio Gentilini Srl.

Clienti PROMOTEC SPA
Anno 2010
Attività Assistenza, organizzazione e accompagnamento per una missione promozionale in Brasile volta a identificare partner istituzionali al fine di creare maggiori collaborazioni e sinergie tra enti, istituzioni e operatori locali italiani e brasiliani in vista della prossima edizione della fiera AUTOPROMOTEC.

Clienti COFIMP - UNINDUSTRIA BOLOGNA
Anno 2009-2010
Attività Incarico per la gestione del progetto "CONOSUR 2009", iniziativa finanziata dalla Regione Emilia Romagna, finalizzata all'accompagnamento dedicato di sei aziende appartenenti al settore della meccanica, fino all'elaborazione di uno studio di pre-fattibilità, per la verifica di una penetrazione commerciale di un insediamento produttivo nel Paese.

Clienti UNINDUSTRIA BOLOGNA
Anno 2008
Attività Incarico per la gestione del progetto "Brasil Mech", finalizzato all'accompagnamento dedicato di 6 aziende appartenenti al settore della meccanica, fino all'elaborazione di uno studio di pre-fattibilità, per la verifica di una penetrazione commerciale di un insediamento produttivo nel Paese.

Clienti I.C.E./REGIONE EMILIA ROMAGNA/COFIMP
Anno 2007/2008
Attività Assistenza e consulenza nell'ambito del Progetto "Internazionalizzazione per le imprese" promosso da ICE, Regione Emilia Romagna, Fondazione Cassa di Risparmio in Bologna, COFIMP, e con il sostegno di Unindustria Bologna, finalizzato all'accompagnamento dedicato di 20 aziende regionali selezionate, fino alla pre-fattibilità per ogni impresa per la verifica di una penetrazione commerciale ovvero di un insediamento produttivo nell'area di destinazione.

CILE

Cliente PRIVATI
Anno 2012
Attività In partnership con la Società Profila di Tavagnacco (UD). Missione Plurisetoriale in Cile e Perù, check-up aziendale, ricerca e selezione partner, incontri B2B, supporto alla negoziazione con personale locale, assistenza nel follow-up.

ARGENTINA, BRASILE, CILE

Clienti ICE/REGIONE EMILIA ROMAGNA
Anno 2006

Attività Consulenza per la gestione del "Progetto Speciale Cono Sur" promosso da ICE, Regione Emilia Romagna e Ministero del Commercio Internazionale, in collaborazione con Unioncamere Emilia Romagna e IIC (Inter-American Investment Corporation, del gruppo BID, Banco Interamericano per lo Sviluppo) finalizzato all'accompagnamento di 25 aziende regionali selezionate. Studio tailored per ogni azienda di pre-fattibilità, per la verifica di una penetrazione commerciale nonché di un insediamento produttivo nell'area target.

FORMAZIONE

Anno 2008 – in corso
Cliente SCUOLA COOP MONTELUPO CENTRO DI FORMAZIONE DELLE COOP DI CONSUMO
Attività Corsi di formazione:

- Il project management

Anno 2008 - 2010
Cliente COFIMP
Attività Corsi di formazione erogati presso le sedi aziendali:

- Project Manager per l'internazionalizzazione
- Commercio estero
- Strategie per l'internazionalizzazione
- Il project management e il business plan per l'internazionalizzazione

PUBBLICAZIONI

- *Guida Pratica per Operare in Sudafrica*, 2012, I ed.
- *Guida Pratica per Operare in India*, 2012, II edizione aggiornata.
- *Guida Pratica per Operare in Serbia*, 2012, III edizione aggiornata.
- *Guida Pratica per Operare in Turchia*, 2012, I ed.
- *Guida Pratica per Operare in Brasile*, 2011, I ed.
- *Le istituzioni finanziarie nazionali e internazionali*, 2009, II edizione aggiornata.