

Seminario

CONTRATTI PER LA VENDITA DI PRODOTTI ALL'ESTERO

RIFLESSI FISCALI: IVA E IMPOSTE DIRETTE

Giovedì 8 novembre 2018

ore 9,30 – 13,00 e 14,00 – 17.00

Camera di commercio di Ravenna

Info:

Cinzia Bolognesi

tel. 0544 481415

cinzia.bolognesi@ra.camcom.it

Programma

Docente: Riccardo Zavatta
STUDIO SIRRI-GAVELLI-ZAVATTA & ASSOCIATI

Dottore Commercialista in Forlì, pubblicista, è consulente di associazioni imprenditoriali e di categoria e di aziende in materia di fiscalità internazionale.

Seminario accreditato dall'Ordine dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili di Ravenna (1 ora = 1 credito).

Termine per aderire: 5 novembre 2018

[iscriviti online](#) 

oppure invia la scheda di iscrizione a
cinzia.bolognesi@ra.camcom.it

Quota di partecipazione:

Euro 100,00 + Iva a persona

(Euro 90,00 + Iva a persona per gli abbonati a International Trade 2018).

- **Esportazioni, cessioni intracomunitarie, depositi all'estero, consignment stock, vendite con riserva di gradimento, vendite con installazione in paesi comunitari.**
 - *Termini di resa nelle imposte dirette e nell'IVA, plafond, utilizzo del rappresentante fiscale, fatturazione degli acconti e adempimenti contabili e documentali.*
 - *Elementi di differenziazione tra cessioni di beni e prestazioni di servizi nei contratti di appalto per la realizzazione di beni.*
- **La vendita dei beni prodotti all'estero post lavorazione in paesi comunitari ed extracomunitari.**
 - *Regimi IVA, plafond, utilizzo del rappresentante fiscale, fatturazione e adempimenti contabili e fiscali.*
- **La vendita dei beni all'estero tramite agenti e commissionari, anche con deposito.**
 - *Regime IVA e imposte dirette nei rapporti internazionali delle provvigioni e commissioni, delle indennità di fine rapporto e del patto di non concorrenza post contrattuale.*
 - *I rischi della stabile organizzazione all'estero ed il trattamento delle ritenute fiscali nelle Convenzioni internazionali contro le doppie imposizioni: impatto sulla stesura delle clausole contrattuali.*
- **Il contratto di concessione di vendita all'estero.**
 - *Problematiche fiscali dei contratti misti e dei servizi accessori (consulenza, assistenza post vendita, iniziative promo-pubblicitarie e riaddebiti di spese), interventi in garanzia, premi e sconti su vendite.*
 - *Riflessi in tema di transfer pricing.*