

**NIBI**

NUOVI MERCATI.  
FORMAZIONE D'IMPRESA



Analisi del contratto di agenzia nell'Unione Europea.  
Focus su Germania, Francia e Spagna  
Ravenna, 26 settembre 2019

**PROMOS**  
**ITALIA**  
BE GLOBAL



## DESCRIZIONE INTRODUTTIVA DEL CORSO

Il corso ha ad oggetto l'analisi della normativa dell'Unione Europea sul contratto di agenzia internazionale e di come tale contratto sia regolato in alcuni paesi membri (Germania, Francia e Spagna). Durante il corso si esaminerà anche la disciplina italiana del contratto di agenzia, per evidenziare i punti di contatto e di differenza con la disciplina in vigore negli altri paesi europei, mettendo in luce tutti gli aspetti che l'imprenditore italiano deve considerare quando opera con controparti straniere. Verrà infine analizzato un modello di contratto di agenzia internazionale per fornire indicazioni pratiche agli operatori.

## OBIETTIVI

Il corso mira a fornire non solo conoscenze giuridiche, ma anche consigli e suggerimenti pratici per la stesura di questo tipo di contratto, al fine di tutelare al meglio i diritti e gli interessi dell'imprenditore italiano che si avvale di agenti stranieri.

## DESTINATARI

Imprenditori, export manager, responsabili legali, responsabili commerciali e amministrativi estero e professionisti che operano con l'estero.

## METODO

L'approccio didattico prevede che le tematiche vengano affrontate in un'ottica business oriented, prevedendo l'alternanza di approfondimenti teorici e analisi di casi.

## PROFILO DOCENTE

**Stefano Meani:** Docente NIBI. Avvocato, esperto di diritto commerciale e societario, nazionale ed internazionale. Dal 2012 è iscritto nell'elenco degli Esperti per l'Internazionalizzazione (Contrattualistica) di Unioncamere Lombardia. Già cultore della materia di Diritto Privato presso l'Università Cattolica del Sacro Cuore di Milano. E' autore di numerose pubblicazioni in tema di diritto internazionale. E' inoltre socio fondatore dello Studio DubaiLegal.it, che offre un servizio di consulenza legale, fiscale e aziendale a soggetti italiani interessati ad investire ed operare negli Emirati Arabi Uniti, oltre che nei paesi del Golfo Persico.



**Giovedì, 26 Settembre**  
**Ore: 9.30 - 13.00**  
**14.00 - 17.30**

Iscrizione on line al [link](#)

## Programma

### IL CONTRATTO DI AGENZIA: LINEAMENTI GENERALI

L'istituto giuridico del contratto di agenzia: gli elementi essenziali del contratto

La normativa europea sul contratto di agenzia: la Direttiva n. 86/653/CE

I rapporti tra la Direttiva 86/653/CE e la normativa interna di attuazione dei singoli Stati Membri

### IL CONTRATTO DI AGENZIA IN EUROPA

L'approccio giuridico di ogni singolo Stato Membro al contratto di agenzia

Uno sguardo in particolare

a) il contratto di agenzia in Francia

b) il contratto di agenzia in Germania

c) il contratto di agenzia in Spagna

Il contratto di agenzia in Gran Bretagna dopo la Brexit

### IL CONTRATTO DI AGENZIA IN EUROPA: PRASSI

*Il corso è valido per beneficiare della premialità di max 10 punti per le imprese che hanno presentato domanda al bando "Progetti di promozione dell'export e internazionalizzazione intelligente - 3a annualità 2019" ai fini della concessione del contributo.*

**Quota di iscrizione: per le imprese iscritte alla CCIAA di Ravenna**  
**€ 150,00 + IVA a partecipante**

Sarà ammessa la partecipazione di altri soggetti fuori dalla provincia di Ravenna a fronte del versamento di una quota di iscrizione pari a € 220,00+IVA

Il corso si svolgerà a Ravenna, presso la Camera di Commercio, Sala Verde, entrata: Via Di Roma 89.

**Informazioni:** Cinzia Bolognesi, tel. 0544 481415, [cinzia.bolognesi@promositalia.camcom.it](mailto:cinzia.bolognesi@promositalia.camcom.it)

# NIBI

NUOVI MERCATI.  
FORMAZIONE D'IMPRESA



Certificato da:



UNI EN ISO 9001:2015



SISTEMA DI GESTIONE  
QUALITÀ CERTIFICATO

Promosso da:



Membro di:



Riconosciuto da:

