





Il ruolo delle donne nella crescita economica del territorio

RAPPORTO DELLA RICERCA

Il Fattore D nelle imprese della Provincia di Ravenna

Analisi dei bilanci 2004-2009

Maggio 2011

www.ravenna.fattoredonna.it

Camera di Commercio di Ravenna Comitato per la promozione dell'imprenditoria femminile *con il contributo della* Fondazione Cassa di Risparmio di Ravenna



Composizione del campione qualitativo



Criteri di selezione → imprese femminili

- Scelta preferenziale per le imprese femminili "esclusive", in secondo ordine "forti", in terzo "maggioritarie"
- Scelta preferenziale per le imprese con capitale sociale e numero di addetti più elevati
- All'interno di ogni settore economico particolare attenzione rivolta a differenziare e rappresentare le singole tipologie di attività
- Aziende con completezza dei dati di bilancio per le 6 annualità in esame

Criteri di selezione → imprese non femminili

- Selezione di realtà il più possibile simili e vicine a quelle femminili già selezionate, per quanto riguarda
 - tipologia di attività economica, valore della produzione, capitale sociale, numero di addetti.

La selezione del campione così effettuata ci permette di mettere a confronto le performance di imprese con caratteristiche similari, il cui prevalente fattore distintivo è rappresentato dall'essere «femminili» o «non femminili». In questo modo è possibile misurare in modo scientificamente corretto l'influenza del Fattore D nei comportamenti, performance e risultati di business dell'azienda





Analisi dei bilanci dal 2004 al 2009 di 120 imprese

- Fatturato
- Costi del personale
- Valore aggiunto
- Reddito operativo
- Risultato ante imposte
- Immobilizzazioni immateriali
- Immobilizzazioni materiali
- ROI (Return on Investment)
- ROE (Return on Equity)
- LEVERAGE (Rapporto di indebitamento)

L'analisi è condotta facendo ricorso al calcolo dei valori medi* per ciascuna annualità rispetto a:

- tipologia d'impresa
 (2 classi, femminile/non femminile)
- valore della produzione (4 dassi)
- macro attività (12 classi)

*Il valore medio è dato dalla sommatoria di tutti i valori registrati per una singola variabile (ad esempio, la somma di tutti i fatturati 2007 delle imprese femminili del manifatturiero) diviso il numero di valori osservati (in questo caso il numero di imprese femminili del manifatturiero per le quali è disponibile il fatturato 2007)





720 bilanci

Finalità -> Scoprire se e in quale misura le imprese femminili sono più performanti, in quali settori di attività e per quali classi di valore della produzione





Quadro sinottico 1 Risultati per tipologia d'impresa

Fatturato Variazione media annua	+ 3,7%	- 1,4%	
Costi del personale Variazione media annua	+ 9,1%	+ 4%	
Valore aggiunto Variazione media annua	+ 7,8%	+ 3,4%	4
Reddito operativo			
Rapporto % rispetto al valore della produzione	5,8%	3,8%	
Imprese con valore positivo	84,4%	80,7%	
Risultato ante imposte			١.,
Media annua su valore della produzione	4%	1,5%	
Imprese in utile	83,4%	77%	
Immobilizzazioni materiali Variazione media annua	+ 17%	+ 19%	i

variazione media anna	+ 24% 14,1%	- 1,2% 13,2%	
Rapporto % rispetto al totale delle immobilizzazioni ROI (Return On Investment)	14,1%	13,2%	
delle immobilizzazioni ROI (Return On Investment)			
ROI (Return On Investment)	6%	6,4%	į
•	6%	6,4%	
ROE (Return On Equity)	10,7%	10,4%	
Valore medio annuo			7
Leverage (rapporto di indebitamento)* Valore medio annuo	11,3	11,7	

per le NF rispetto alle IF

Per le imprese femminili risultati e performance migliori rispetto a quelle maschili per 11 voci su 13

In 5 casi la differenza è più che doppia.



per le NF rispetto alle IF



Quadro sinottico 2 Risultati per classe di valore della produzione

January January January January

	> 10 mln €	2-10 mln €	0,5-2 mln €	<0,5 mln €
Fatturato Variazione media annua	**	İ	**	**
Costi del personale Variazione media annua	İ	†	‡ ‡	**
Valore aggiunto Variazione media annua	†	İ	† †	**
Reddito operativo				
Rapporto % rispetto al valore della produzione	İ	†	**	
Imprese con valore positivo	İ	†	†	†
Risultato ante imposte				
Media annua su valore della produzione	İİ	4	**	**
Imprese in utile	İ	†	†	†
Immobilizzazioni materiali Variazione media annua	††	İ	İ	**
>	*	· 5	3	N

LEGENDA:

= valori più elevati per le IF rispetto alle NF

= valori più che doppi per le IF rispetto alle NF



= valori più elevati per le **NF** rispetto alle **IF**

= valori più che doppi per le NF rispetto alle IF

	> 10 mln €	2-10 mln €	0,5-2 mln €	<0,5 mln €
Immobilizzazioni immateriali Variazione media annua Rapporto % rispetto al totale delle immobilizzazioni	† †	† †	†	† †
ROI (Return On Investment) Valore medio annuo	İİ	İ	†	†
ROE (Return On Equity) Valore medio annuo	ŤŤ	İ	†	†
Leverage (rapp. di indebitamento) Valore medio annuo	Å	†	İ	İ

Risultati molto positivi per le IF con valore della produzione < 2 mln di euro, con valori superiori in 11 casi su 13 sia nella fascia '0,5-2 mln' che in quella '<0,5 mln'

Risultati significativi per le IF anche nelle altre due fasce, con valori più elevati:

- in 7 casi su 13 nella classe '2-10 mln' - in 4 casi nella classe '>10 mln'





Quadro sinottico 3 Risultati per settore di attività

LEGENDA: = valori più elevati per le IF rispetto alle NF = valori più elevati

per le NF rispetto alle IF

= valori più che doppi per le IF rispetto alle NF

= valori più che doppi per le NF rispetto alle IF

tore	Ť	Ť	Ť		Ť					Ť		
Fatturato - Variazione media annua	İ	İ	‡ ‡	‡ ‡	†	†	‡ ‡	†	†	İİ	† ‡	**
Costi del personale - Variazione media annua	ŤŤ	†	‡ ‡	† ‡	İ	†	ĦĦ	†	ĦĦ	İ	††	**
Valore aggiunto - Variazione media annua	††	Å	† †	†	4	†	İ	İ	İİ	ŤŤ	ŤŤ	‡ ‡
Reddito operativo - Rapporto % rispetto al valore della produzione	††	**	İ	‡ ‡	İ	†	†	4	†	ŤŤ	**	†
- Imprese con valore positivo	†	†	İ	†	İ	†	İ	†	†	İ	†	İ
Risultato ante imposte - Media annua su valore della produzione	*	‡ ‡	Ϊİ	‡ ‡	İ	Å	Å	Å	Å	ŤŤ	*	Å
- Imprese in utile	*	†	†	†	İ	İ	†	†	†	†	†	†
Immobilizzazioni materiali - Variazione media annua	İ	ŤŤ	ŤŤ	† †	ŤŤ	İ	†	†	‡ ‡	**	ŤŤ	†
Immobilizzazioni immateriali - Variazione media annua	ĦĦ	**	‡ ‡	İ	**	*	†	†	**	İİ	ŤŤ	*
- Rapporto % rispetto a tot. Immob.	‡ ‡	İ	İ	ŤŤ	4	İ	İ	† ‡	İ	†	†	†
ROI (Return On Investment) - valore medio annuo	ĦĦ	İ	ŤŤ	‡ ‡	İ	†	††	†	†	†	‡ ‡	†
ROE (Return On Equity) - valore medio annuo	İ	††	††	†	††	İ	†	†	† †	**	İ	İ
Leverage (rapp. di indebitamento) - valore medio annuo	İ	İ	İ	†	†	Î	†	**	İ	İ	†	†
	₹.	e	.Je	4 0.	de	æ.	io.	ari	æ	~	<u> </u>	.0

Imprese femminili al TOP in 7 settori su 12, in particolare in alcuni ritenuti «maschili» come: - Costruzioni (valori superiori in 13 casi su 14); Attività finanziarie, assicurative e immobiliari (12 casi) - Trasporti e magazzinaggio (11 casi).



Team del progetto Fattore D Ravenna

- Iniziativa promossa e diretta da
 - COMITATO PER LA PROMOZIONE DELL'IMPRENDITORIA FEMMINILE della Camera di Commercio di Ravenna
- Coordinamento e supervisione
 - Paola Morigi, Segretario Generale Camera di Commercio di Ravenna
 - Fabiola Licastro, segreteria tecnica del COMITATO PER LA PROMOZIONE DELL'IMPRENDITORIA FEMMINILE e Responsabile del Servizio Statistica, Prezzi, Protesti, Brevetti e Marchi della Camera di Commercio di Ravenna
- Ideazione, sviluppo e realizzazione del progetto a cura di G&M Network Srl in collaborazione con Studio Giaccardi & Associati
 - capo progetto: Lidia Marongiu
 - capo analista: Andrea Zironi
 - ricercatori: Marco Gambi (analisi di desk, dei bilanci e interviste), Stefania Deiana (analisi di desk), Michela Parziale (progetto strumenti, interviste ed elaborazioni), Daniela Verlicchi (analisi di desk e dei bilanci), Andrea Zironi (progetto strumenti, elaborazioni e redazione rapporti)
 - Gestione e redazione blog: Chiara Scattone
 - Sviluppo web http://ravenna.fattoredonna.it/: Vito Lioce
- Con il sostegno della Fondazione Cassa di Risparmio di Ravenna

